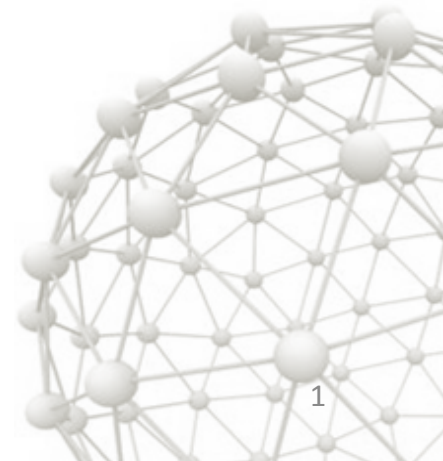


Die Vereinten Nationen als Geschäftspartner gewinnen



Die Vereinten Nationen





The United Nations System

UN Principal Organs

General Assembly

Security Council

Economic and Social Council

Secretariat

International Court of Justice

Trusteeship Council⁵

Subsidiary Bodies
Main and other sessional committees
Disarmament Commission
Human Rights Council
International Law Commission
Standing committees and ad hoc bodies

Programmes and Funds
UNCTAD United Nations Conference on Trade and Development
• **ITC** International Trade Centre (UNCTAD/WTO)
UNDP United Nations Development Programme
• **UNCDF** United Nations Capital Development Fund
• **UNV** United Nations Volunteers
UNEP United Nations Environment Programme
UNFPA United Nations Population Fund

Subsidiary Bodies
Counter-terrorism committees
International Criminal Tribunal for Rwanda (ICTR)
International Criminal Tribunal for the former Yugoslavia (ICTY)
Military Staff Committee
Peacekeeping operations and political missions
Sanctions committees (ad hoc)
Standing committees and ad hoc bodies

Advisory Subsidiary Body
UN Peacebuilding Commission

Functional Commissions
Crime Prevention and Criminal Justice
Narcotic Drugs
Population and Development
Science and Technology for Development
Social Development
Statistics
Status of Women
Sustainable Development
United Nations Forum on Forests

Regional Commissions
ECA Economic Commission for Africa
ECE Economic Commission for Europe
ECLAC Economic Commission for Latin America and the Caribbean
ESCAP Economic and Social Commission for Asia and the Pacific
ESCWA Economic and Social Commission for Western Asia

Other Bodies
Committee for Development Policy
Committee of Experts on Public Administration
Committee on Non-Governmental Organizations
Permanent Forum on Indigenous Issues
United Nations Group of Experts on Geographical Names
Other sessional and standing committees and expert, ad hoc and related bodies

Departments and Offices
EOSG Executive Office of the Secretary-General
DESA Department of Economic and Social Affairs
DFS Department of Field Support
DGACM Department for General Assembly and Conference Management

DM Department of Management
DPA Department of Political Affairs
DPI Department of Public Information
DPKO Department of Peacekeeping Operations
DSS Department of Safety and Security
OCHA Office for the Coordination of Humanitarian Affairs

OHCHR Office of the United Nations High Commissioner for Human Rights
OIOS Office of Internal Oversight Services
OLA Office of Legal Affairs
OSAA Office of the Special Adviser on Africa
ORSRG/CAAC Office of the Special Representative of the Secretary-General for Children and Armed Conflict

UNITAR United Nations Institute for Training and Research
UNRISD United Nations Research Institute for Social Development
UNSSC United Nations System Staff College
UNU United Nations University
Other Entities
UNAIDS Joint United Nations Programme on HIV/AIDS
UNISDR United Nations International Strategy for Disaster Reduction
UNOPS United Nations Office for Project Services

Related Organizations
CTBTO PrepCom Preparatory Commission for the Comprehensive Nuclear-Test-Ban Treaty Organization
IAEA² International Atomic Energy Agency
OPCW Organisation for the Prohibition of Chemical Weapons
WTO³ World Trade Organization

Specialized Agencies⁴
ILO International Labour Organization
FAO Food and Agriculture Organization of the United Nations
UNESCO United Nations Educational, Scientific and Cultural Organization
WHO World Health Organization
World Bank Group
• **IBRD** International Bank for Reconstruction and Development
• **IDA** International Development Association
• **IFC** International Finance Corporation
• **MIGA** Multilateral Investment Guarantee Agency
• **ICSID** International Centre for Settlement of Investment Disputes
IMF International Monetary Fund
ICAO International Civil Aviation Organization
IMO International Maritime Organization
ITU International Telecommunication Union
UPU Universal Postal Union
WMO World Meteorological Organization
WIPO World Intellectual Property Organization
IFAD International Fund for Agricultural Development
UNIDO United Nations Industrial Development Organization
UNWTO World Tourism Organization

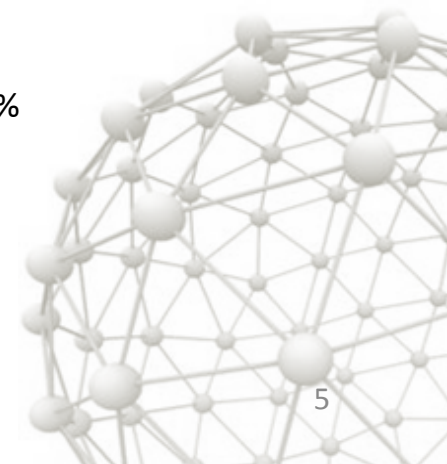
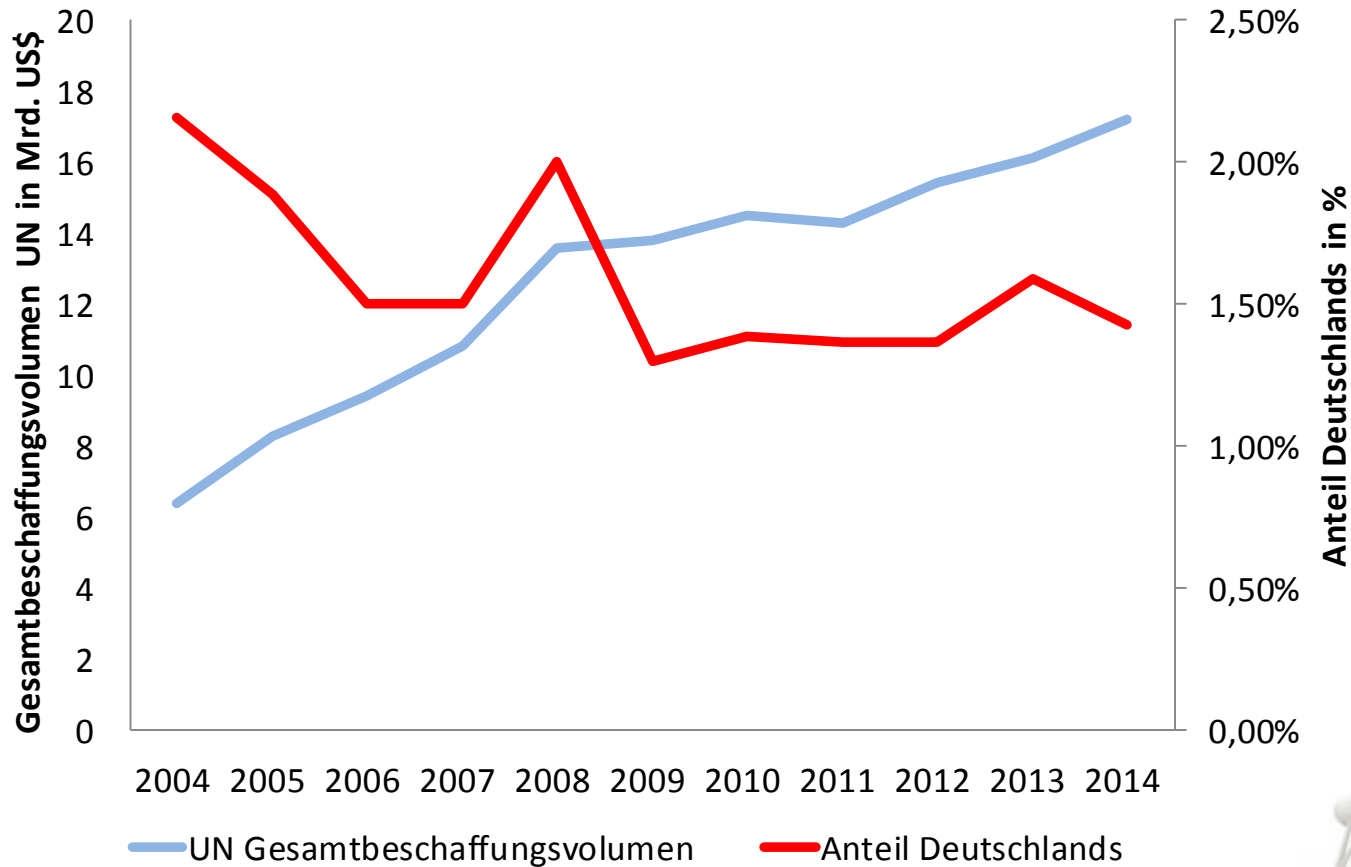
NOTES:
¹ UNRWA and UNIDIR report only to the General Assembly.
² IAEA reports to the Security Council and the General Assembly.
³ WTO has no reporting obligation to the General Assembly (GA) but contributes on an ad-hoc basis to GA and ECOSOC work inter alia on finance and developmental issues.
⁴ Specialized agencies are autonomous organizations working with the UN and each other through the coordinating machinery of ECOSOC at the intergovernmental level, and through the Chief Executives Board for Coordination (CEB) at the inter-secretariat level. This section is listed in order of establishment of these organizations as specialized agencies of the United Nations.
⁵ The Trusteeship Council suspended operation on 1 November 1994 with the independence of Palau, the last remaining United Nations Trust Territory, on 1 October 1994.

This is not an official document of the United Nations, nor is it intended to be all-inclusive.

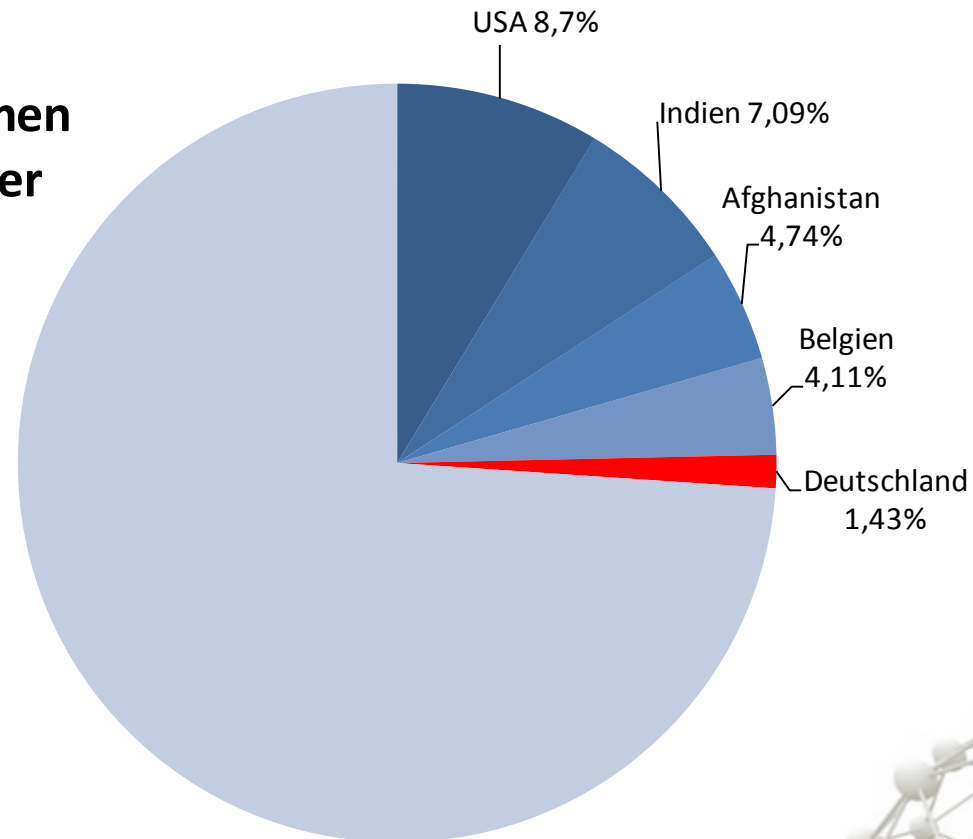
Beschaffungsmarkt UN

- **Marktgröße:** Waren und Dienstleistungen im Wert von 17,2 Mrd. US\$ (2014)
 - Ca. 51,3% Warenlieferungen, ca. 48,7% Dienstleistungen.
 - Ca. 35,8% der Auftragsvergaben an Industrieländer, ca. 64,2% Entwicklungsländer
- **Wo steht Deutschland im Vergleich?**
 - Deutscher Anteil: 1,43% (\$246,3 Mio.)
 - Trotz leichter Zuwächse geht der deutsche Anteil am wachsenden Markt zurück. Die Niederlande erreichten trotz Verluste in 2014 noch \$272,2 Mio., Großbritannien verbesserte sich sogar um 20% auf \$592,7 Mio.
 - Europäischer Durchschnitt: \$118,5
 - Die USA (\$1,5 Mrd.), Frankreich (\$479 Mio.) oder die Vereinigten Arabischen Emirate (\$573,4 Mio.) sind zum Beispiel überdurchschnittlich repräsentiert (2014)





Deutschlands Anteil am Gesamtbeschaffungsvolumen im Vergleich zu den Top-Vier



Beschaffungsmarkt:

Top-Ten Zulieferländer 2014

Table 1

Top ten countries supplying the UN system in 2014
 (in millions of US dollars and percentage of overall procurement volume)

Countries	Goods	Services	Total	% of total
United States of America	642.49	863.87	1,506.36	8.74%
India	1,095.20	127.39	1,222.59	7.09%
Afghanistan	104.27	713.09	817.36	4.74%
Belgium	626.71	81.13	707.85	4.11%
Switzerland	201.92	418.79	620.71	3.60%
United Kingdom of Great Britain and Northern Ireland	271.09	321.62	592.72	3.44%
United Arab Emirates	515.19	58.23	573.43	3.33%
France	379.73	99.25	478.98	2.78%
Russian Federation	72.03	349.33	421.36	2.44%
Denmark	176.22	234.32	410.54	2.38%
Top 10 total	4,084.87	3,267.03	7,351.90	42.65%
Grand Total	8,840.48	8,397.00	17,237.48	

Platz 20 Deutschland 148 98.3 246.3 1.43%

Beschaffungsmarkt UN

- **Chancen:**
 - Attraktive Beschaffungsvolumina für deutsche Firmen
 - vielfältige Möglichkeiten mit der UN ins Geschäft zu kommen
- **Notwendig:**
 - Gute Planung und Vorbereitung von Registrierung und Angebotserstellung
 - Der Markt ist wettbewerbsintensiv (Anbieter aus allen UN Staaten) und das Beschaffungswesen sehr heterogen organisiert
 - Vertretung für deutsche Firmen (z.B. bei öffentlicher Angebotseröffnung)



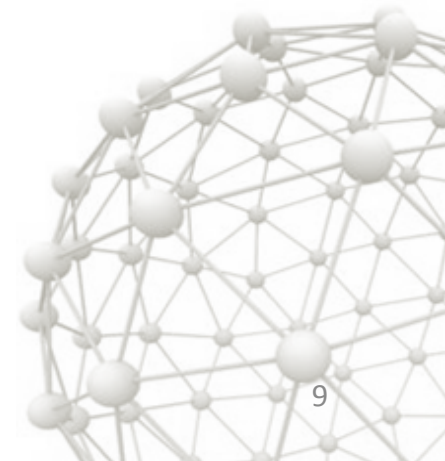


Business-Philosophie der UN bei der Beschaffung

Grundidee: Erhalt eines „best value for money“ durch transparentes Beschaffungsverfahren

Prinzipien der Auftragsvergabe:

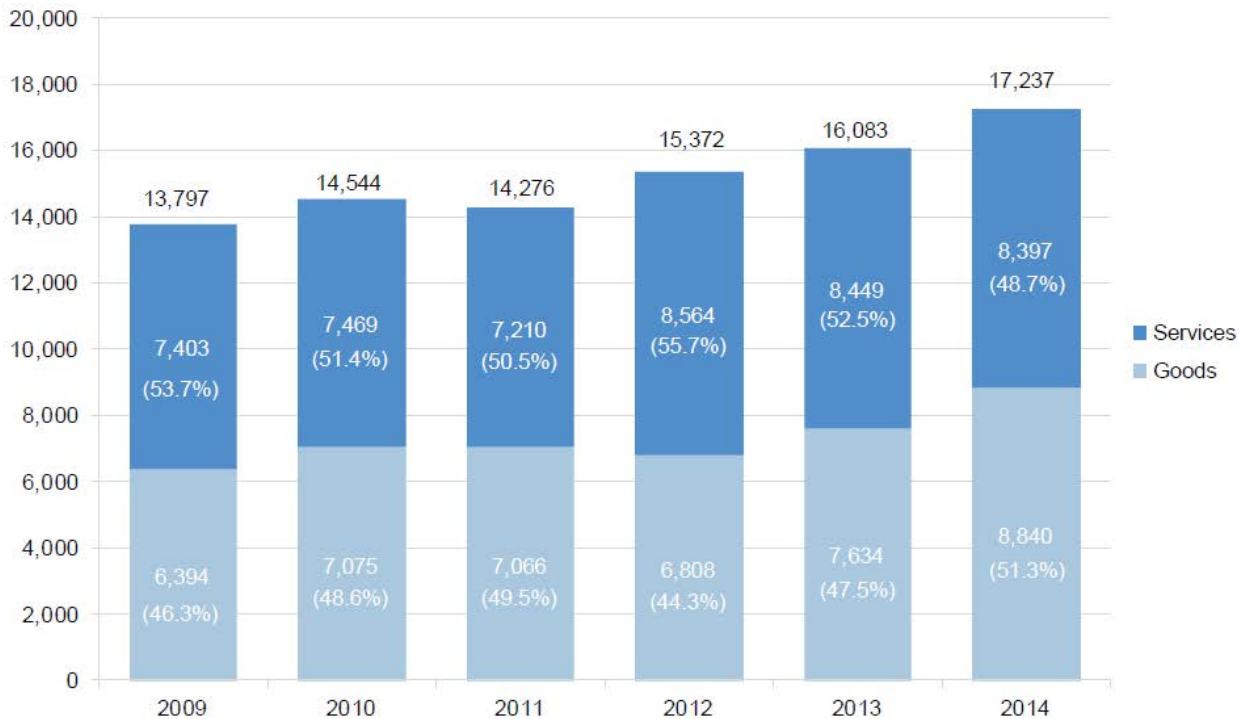
- **Eigenständigkeit der vergebenden Stellen** in Durchführung und Entscheidung unter Beachtung allg. Richtlinien der UN („Common Guidelines“; „Global Compact“)
- **Möglichkeit der Teilnahme** für Unternehmen aus allen UN-Mitgliedsländern
- **Chancengleichheit** aller Bewerber
- **Transparenz und Objektivität** durch Wettbewerb
- **Wirtschaftlichkeit**



Beschaffung von Waren und Gütern

Figure 1

Total procurement of goods and services, 2009-2014
(in millions of US dollars percentage)



Übersicht über nachgefragte Produkte & Dienstleistungen

Waren

- Nahrungsmittel
- Pharmazeutische Produkte
- Medizinische Ausrüstung
- Fahrzeuge
- Industrieanrüstung
- Computer und Software
- Wasserversorgung
- Telekommunikation
- Chemikalien

Dienstleistungen

- Sicherheitsdienst
- Outsourcing
- Ingenieurdienstleistungen
- Managementdienstleistungen
- Fracht/Transport
- Print
- Beratung/Consulting
- Telekommunikation

Registrierung I

Die UN führt ein Lieferanten-Register (Supplier Roster)

- Lieferanten werden bei Auftragsvergaben daraus ausgewählt
- Unternehmen und Consultants müssen sich bei den einzelnen Organisationen als potenzielle Lieferanten registrieren lassen (Nachweis Qualifizierung hinsichtlich Referenzen, Bonität, Leistungsspektrum etc.)
- Anfrage zur Angebotsabgabe i.d.R. nur an Firmen aus dem Supplier Roster (short listing)
- Anfrage zur Angebotserstellung erfolgt gemäß eines formalen Ausschreibungsverfahrens; ebenso Einreichung eines Angebots
- Das Lieferantenregister wird in unterschiedlichen zeitlichen Abständen überarbeitet (Neueinträge UND Löschungen)

Registrierung II

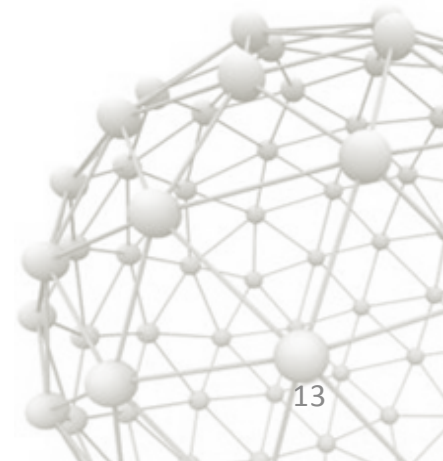
Registrierungsmöglichkeiten:

- Eigene Register der verschiedenen UN-Beschaffungsorganisationen
- Eintrag in die zentrale Lieferantendatenbank - United Nations Global Marketplace (UNGM)
- Link zur Registrierung: www.ungm.org
- Info zur Registrierung: <https://www.ungm.org/Info/Guidelines.aspx>

Empfehlung: Mehrfachregistrierung vornehmen

→ bei UNGM als auch bei Einzelorganisationen, da kein systematischer Informations- und Prozessabgleich

UN Global Compact: www.unglobalcompact.org/



Typische Vergabeverfahren I

Aufträge unter 5.000 US\$ - Low-Value-Procurement

- Bis zu 5.000 US\$ (best. Regional- und Verwaltungsbüros 10.000 US\$) können freihändig vergeben werden.

Aufträge unter 50.000 US\$ - Request for Quotation

- Lieferantenauswahl erfolgt durch den zuständigen Beschaffungsbeamten. Es werden mindestens 3 Angebote eingeholt.
- Ausschlaggebend ist das beste Preis-Leistungs-Verhältnis

Aufträge ab 50.000 US\$ - Invitation to Bid

- Die Vergabe erfolgt ...
 - a) durch eine beschränkte Ausschreibung. Mögliche Lieferanten werden per Vorauswahl ausgesucht und zur Angebotsabgabe aufgefordert. Dazu werden Lieferanten aus einer short list ausgewählt.
 - b) Öffentliche Ausschreibung
- Ausschlaggebend ist das beste Preis-Leistungs-Verhältnis

Typische Vergabeverfahren II

Aufträge ab 50.000 US\$ - Request for Proposal

- Aufforderung zu einem Lösungsvorschlag
- Wird zwingend über den UNGM und ggf. weitere Kanäle öffentlich ausgeschrieben.
- Neben dem Preis ist hier die Qualität des Angebots ausschlaggebend.

Dezentrale Beschaffung

- Oft wird die Verantwortung bzgl. der Auftragsvergabe bis zu einer bestimmten finanziellen Größe an Länderbüros delegiert (z.B. UNDP)
- Beschaffungsvolumen liegen dabei zwischen 5.000 und 100.000 US\$, bei Friedensmissionen bis 200.000 US\$, die lokal beschafft werden. Diese müssen nicht international ausgeschrieben werden.



So erreichen Sie uns:

Internationaler Wirtschaftsrat e. V.

Friedrichstraße 171

10117 Berlin

Email: info@internationaler-wirtschaftsrat.com

Web: www.internationaler-wirtschaftsrat.de

Telefon: +49 30 920383 1440

Fax: +49 30 920383 1441

